



CONTACTO

- +507 6280-3588
- luifermardorante@gmail.com
- Calle 79 Este, Vía España
PH Sky Park, Piso 26 C
Panamá, Rep. de Panamá
- Luifermar Dorante

PERFIL PROFESIONAL

Ejecutiva comercial orientada a resultados, con sólida experiencia en desarrollo de negocios, gestión de ventas, supervisión de equipos y atención a clientes. Me destaco por mi comunicación efectiva, capacidad de negociación y enfoque estratégico para generar relaciones de valor y alcanzar objetivos comerciales.

HABILIDADES CLAVE

- Comunicación efectiva
- Negociación y cierre de ventas
- Desarrollo de clientes
- Liderazgo y supervisión de equipos
- Gestión de cotizaciones
- Administración de servicios de transporte logístico
- Organización y planificación
- Manejo de objeciones
- Orientación al cliente
- Trabajo bajo presión
- Proactividad e iniciativa



ADMINISTRACIÓN DE SERVICIOS DE TRANSPORTE LOGÍSTICO

Planificación, coordinación y control de servicios de transporte y distribución, asegurando eficiencia operativa, cumplimiento de tiempos y satisfacción del cliente.

LUIFERMAR DORANTE

EJECUTIVA COMERCIAL & DESARROLLO DE NEGOCIOS



VENTAS
ESTRATÉGICAS



GESTIÓN DE EQUIPOS
COMERCIALES



RELACIONES
COMERCIALES



TRANSPORTE
LOGÍSTICO



EXPERIENCIA LABORAL

GRUPO VIVE | Asesora de Negocios

2024 - 2025

- Gestión y desarrollo de cartera de clientes, identificando oportunidades de negocio.
- Visitas comerciales y seguimiento personalizado para garantizar cierre de ventas.
- Elaboración y seguimiento de cotizaciones, asegurando propuestas competitivas y rentables.
- Coordinación con áreas internas para asegurar excelente experiencia del cliente.
- Logros: Incremento en la cartera de clientes y cumplimiento de metas comerciales.



Noris Marcano - 6679-9858

INCO S.A. | Asesor Comercial

2023

- Prospección y visita a proyectos para presentación de servicios y soluciones.
- Cotización y elaboración de propuestas comerciales.
- Implementación de estrategias de ventas para cumplimiento de objetivos.
- Gestión de telemarketing y seguimiento de clientes potenciales.
- Logros: Apertura de nuevos proyectos y relaciones comerciales sostenibles.



Ángel Sánchez - 6601-9149

INMODEL PANAMÁ | Supervisora de Promotoras

2023 - 2024

- Supervisión, capacitación y motivación de equipo de promotoras.
- Planificación de rutas, visitas a clientes y seguimiento de indicadores.
- Evaluación de desempeño y generación de reportes de gestión.
- Aseguramiento del cumplimiento de objetivos y estándares de servicio.



Jose Salinas - 6542-6305



EDUCACIÓN

Licenciatura en Mercadeo
CUAM - Venezuela, Valencia
2002

Escuela de Vendedores /
Estrategia de Ventas
2023



FORMACIÓN COMPLEMENTARIA

- Técnicas de Ventas y Negociación Efectiva
- Atención al Cliente y Servicio de Excelencia
- Manejo de Objeciones y Cierre de Ventas
- Liderazgo y Trabajo en Equipo
- Gestión de Transporte y Logística Empresarial



FORTALEZAS PERSONALES



Liderazgo
Natural



Enfoque en
Resultados



Resiliencia y
Adaptabilidad



Empatía y
Escucha Activa



Visión
Comercial



Compromiso y
Responsabilidad